

P&TF

founder
EUROPE
11-13 JUNE 2014 VERONA

Pressocolata & Tecniche Fusorie – Diecasting & Foundry Techniques

Foundry-Planet.com
B to B Portal for technical and commercial foundry management

Media Partner

**IL PROGETTO STACAST
UN ANNO DI ATTIVITÀ**
THE STACAST PROJECT
FIRST YEAR OF ACTIVITY

SAVELLI OPEN HOUSE

**DA VEDANI AD INTALS
A PORTE APERTE**
AN OPEN DAY FOR
VEDANI-INTALS

**30 ANNI PER
MECCANICA PI.ERRE**
30 YEARS FOR
MECCANICA PI.ERRE



3 edimet
SETTEMBRE 2013
EDIMET.COM

MACCHINE E IMPIANTI
PLANTS AND MACHINERY

LAVORAZIONI
PROCESSING

TECNOLOGIE
TECHNOLOGIES

PRODOTTI
PRODUCTS

TRENT'ANNI DI EXPORT PER MECCANICA PI.ERRE

THIRTY YEARS OF EXPORT FOR MECCANICA PI.ERRE

Usa e Brasile i prossimi obiettivi

di **enrico Di Amario**
redazione@redimet.com

United States and Brazil the next targets

Si è conquistata sul campo la definizione di campione dell'export, nel corso di un trentennio di crescita progressiva del proprio mercato oltre confine. E se i dati confermano che più dell'80% del suo fatturato proviene dall'estero non c'è da dubitare che questo titolo le spetti di diritto, anche perché stiamo parlando di una cifra complessiva che raggiunge gli 8 milioni di euro.

Meccanica Pi.erre, società di Bedizzole (BS) attiva nel settore delle tecnologie di trancitura e finitura di colati e pressocolati, è attualmente una ex piccola azienda che opera con grande successo in una importante nicchia di mercato e si propone per l'immediato futuro un obiettivo decisamente ambizioso: allargare il proprio raggio d'azione agli Stati Uniti e al Brasile. Il principale settore di riferimento dell'azienda è da sempre quello dell'automotive, nello specifico il comparto dei motori: Meccanica Pi.erre è infatti primario fornitore delle più importanti aziende che operano al servizio delle grandi case produttrici di auto e moto. E se in una situazione di decisa e prolungata contrazione del settore i suoi programmi a breve prevedono investimenti record per due milioni di euro significa indubbiamente che nel corso degli ultimi trent'anni l'azienda bresciana ha saputo costruirsi una ragguardevole credibilità.

It has gained the definition of "export champion", during a thirty-year period of gradual growth of its cross-border market and business size. And if the data confirm that more than 80% of its turnover comes from abroad, there is no doubt that this is the right definition, also because we are talking about a total figure that reaches 8 million Euros.

Meccanica Pi.erre, a company from Bedizzole (BS) active in the field of cutting and finishing technologies for castings, is currently a small company that works with great success in an important market niche and aims at a very ambitious goal in the future: expanding its business in the United States and Brazil. The main reference area of the company has always been that of automotive industry, specifically the motor sector: as a matter of fact Meccanica Pi.erre is the major supplier of the most important companies that operate for big manufacturers of cars and motorcycles. And if in a situation of strong and prolonged decrease in the sector in the short their programs include record investments for two million Euros, this undoubtedly means that during the last thirty years the Brescia-based company has been able to build considerable credibility.

As stated by Roger Pedersoli, responsible for this success, "... our goal is to make twice as



Come afferma Ruggero Pedersoli, artefice di questo successo, "...l'obiettivo è quello di fare il doppio in metà tempo". Per raggiungerlo è necessario un cambio di marcia continuo, una riorganizzazione aziendale che passa attraverso la formazione e la ricerca e, grazie a coraggiosi investimenti, permetta di puntare a nuovi sbocchi commerciali, a una penetrazione in mercati mai raggiunti prima. Si tratta di un progetto ambizioso, da portare avanti a piccoli passi senza mai invertire la rotta, puntando su un costante impegno e la massima dedizione al lavoro per raggiungere i frutti sperati.

Meccanica Pi.Erre occupa attualmente circa cinquanta addetti diretti e si avvale delle pre-

much in half the time". To reach it, you need continuous step changes, a corporate reorganization that, through training and research and through courageous investments, is able to point to new business opportunities, penetrations on markets that have never been achieved before. It is an ambitious project that must be developed in small steps without ever reversing its course, by focusing on an ongoing commitment and dedication to work in order to achieve the desired results.

Meccanica Pi.Erre has currently around fifty direct employees and relies on the performance of a dozen skilled artisans. In 2012 it exported throughout the world 85% of its eight million

turnover scoring in three years a record growth of over 30%. "Thinking that in our country we sell only 15% of production leaves an unpleasant after-taste, says Pedersoli – but it is undeniable that the situation of the internal market still remains weak, and doesn't leave space for dreams of conquest. Ever since we were born, since the first year of our foundation, we have pointed to international markets, a sort of vocation for export, and even if the results have shown us that we were right and give us reasons to be proud, how-



stazioni di una decina di artigiani specializzati. Nel 2012 ha esportato nel mondo l'85% degli otto milioni del suo fatturato mettendo a segno in un triennio una crescita record di oltre il 30%. "Lascia l'amaro in bocca pensare che vendiamo nel nostro Paese solo il 15% della produzione - afferma Pederzoli - ma è innegabile che la situazione del mercato interno continua mantenersi debole e a non lasciare spazio a sogni di conquista. Fin da quando siamo nati, dal primo anno della nostra fondazione, abbiamo puntato a caratterizzarci per un respiro internazionale, una sorta di vocazione all'export. I risultati ci hanno dato ragione e ci inorgoliscono, è tuttavia è giusto sottolineare che questo continua a costarci grande impegno".

Così Meccanica Pi.Erre guarda oltre confine, in Russia, in Cina, nella vicina Francia, da dove ultimamente sono arrivate le commesse più consistenti. Non a caso appena prima dell'estate erano ben tre le squadre di tecnici impegnate in trasferta per la messa in funzione di impianti appena installati.

Competenza, impegno, qualità, aggiornamento costante e capacità di trovare nuove soluzioni hanno permesso all'azienda di Bedizzole il raggiungimento di risultati straordinari. "I problemi non mancano - precisa il titolare e fondatore dell'azienda, che gestisce con il supporto dei figli Federica e Marco e la collaborazione di tecnici competenti e partecipi - è innegabile la difficoltà a portare a casa margini che, oltretutto, vanno progressivamente riducendosi. Comunque, al momento manteniamo una buona posizione a livello internazionale e non mancano le soddisfazioni, come poter vantare un portafoglio ordini a nove mesi in un frangente così difficile come quello attuale. E con la speranza che finalmente possa ripartire anche il mercato di casa nostra".

Per guardare al mercato globale e per sondare nuovi sbocchi Ruggiero Pederzoli si è mosso sempre con molta decisione, ha voluto conoscere e farsi conoscere portando la propria azienda a confrontarsi direttamente con la concorrenza internazionale anche tramite la partecipazione alle più rappresentative manifestazioni fieristiche di settore. Tra queste ricorda con simpatia ed orgoglio la consueta presenza di Meccanica Pi.Erre al Metef-Foundeq, "... un evento fieristico in cui ci riconosciamo sin dalle prime edizioni, al quale prenderemo naturalmente parte anche nel prossimo giugno 2014 a Verona".

ever, we must stress that all this is also the result of big commitment ". So one turns to foreign markets, Russia, China, France, from where we have received the largest orders. As a matter of fact before summer there were three teams of technicians working abroad for the commissioning of newly installed systems. Expertise, commitment, quality, constant updates and ability to find new solutions have enabled the company from Bedizzole to achieve extraordinary results. "There is no shortage of problems - specifies the owner and founder of the company, who manages his business together with his children Federica and Marco and the collaboration of competent and participating engineers, - it is undeniable that there are difficulties in bringing home profits which, moreover, are gradually being reduced. However at the moment we keep a good international position and we are satisfied, as we can boast a portfolio of orders for nine months in a situation as difficult as the present one, always with the hope that we can share them even on our market". When he has looked at the global market and explored new ones Ruggiero Pederzoli has always moved with great decision, he always wanted to know and be known by bringing his business to deal directly with international competitors through participation in the most important trade fairs of the sector; among these he recalls with fondness and pride the usual presence of Meccanica Pi.Erre at Metef-Foundeq, "... an exhibition that we have attended since its first editions, which we will of course attend also on next June 2014 in Verona".

